Métallerie 3.0

Rèmes

Assises de la Métallerie Valoriser et valider les compétences de vos collaborateurs!
Quelles formations?





>> CRÉER LES STANDARDS **DE DEMAIN**

>> L'innovation fait partie de l'ADN de WICONA depuis sa

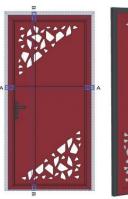






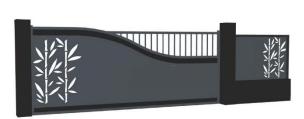


Menuiseries





Portails - clôtures







Gestion commerciale

- Devis / Factures / Situations
- Gestion de contacts
- Suivi des chantiers
- Statistiques / Prévisionnel
- Suivi du CA
- Gestion des fournisseurs et stocks

Distribution France





35 agences



Nous offrons à nos clients toute la richesse de la gamme du Groupe ArcelorMittal.

Nous proposons des solutions sur-mesure, par marché, et accompagnons le développement produit de nos clients.

- Des équipes spécialisées proches de leurs clients
- Une offre globale avec une large gamme de produits : acier, inox, alu, produits bâtiment

Dog agtivitée de parachèment pour les produits

En juin, notre 1^{er} site de vente en ligne

distrishop.arcelormittal.com



Métallerie 3.0

Rèmes

Assises de la Métallerie Valoriser et valider les compétences de vos collaborateurs!
Quelles formations?



Structure des effectifs des entreprises de métallerie *

> Atelier et chantier : 33% des effectifs

➤ Chantier: 18 %

➤ Atelier : 15 %

➤ Administration commerciale gestion : 22%

➤ Chargé d'affaires : 2 %

➤ Conducteur de travaux : 2%

* Enquete I+C 2016





Profils recherchés *

- > Bureau d'études : BTS Dessinateur Expérience de + 3 ans
- ➤ Chargée d'affaires : BTS DUT Expérience + 5 ans
- ➤ Conducteur de travaux : BTS DUT Expérience de 5 ans



^{*} Enquete I+C 2016

- ➤ CACES : 35%
- ➤ Sécurité / secourisme : 9%
- ➤ Formation machine: 9%
- ➤ Electricité: 8%
- ➤ Formation Amiante : 6%
- ➤ Permis PL: 5%
- ➤ Comptabilité / paie / gestion : 4%
- ➤ Automatisme : 3%
- ➤ Commercial : 2%
- ➤ produits : 6%

- ➤ Soudure: 8%
- ➤ Informatique / DAO / BE / CAO : 15%
- **➤ RGE:6%**
- Encadrement / management : 5%



- > Recherche de profils spécialisés (dessinateur, chargé d'affaires...)
- Baisse des apprentis (CAP / BP)
- > BTS Enveloppe du bâtiment ou construction métallique : peu adapté
- ⇒ Faire monter en compétences les collaborateurs des entreprises
- ⇒ Quelles formations ?
- ⇒ Quel accompagnement ?
- ⇒ Où rechercher l'information ?



LE PROJET CONSISTE À MENER UNE ÉTUDE PROSPECTIVE SUR L'ACTIVITÉ DU MÉTALLIER

Cette demande est motivée par la difficulté que nous avons à visualiser les évolutions futures des métiers gravitant autour de la métallerie.

LES CONSTATS:

- 1. Les politiques misent en œuvre dans le cadre de la transition énergétique dans le bâtiment forcent les entreprises à faire évoluer leurs pratiques,
- 2. Les nouvelles technologies jusque là peu utilisées sur les chantiers, commencent à être utilisées dans la conduite de ces derniers, cela oblige les entreprises du bâtiment à se connecter davantage aux outils informatiques, que ce soit en bureau ou sur les chantiers.

LES ACTIONS

- 1. Questionner les entreprises
- 2. Interviewer les chefs d'entreprises
- 3. Observer l'activité sur le terrain
- 4. Établir une étude sur les besoins en formation pour demain



Nous avons interrogé les entreprises via un questionnaire selon deux modes de diffusion :

- Questionnaire numérique envoyé par mails aux entreprises ;
- Questionnaire papier transmit aux chefs d'entreprises, par les apprentis;

Les questions portaient sur les sujets suivants :

- Selon vous qu'évoque la transition numérique ?
- Selon vous qu'évoque la transition énergétique ?
- Qu'elles sont les évolutions que vous avez apporte dans votre entreprise ?
- Quelles formations pour demain?
- ⇒Cette enquête nous à permis d'avoir une quinzaine de retour



➤ Les « premiers » besoins des entreprises, suite aux entretiens :

1. Formations aux outils numériques

- Bureau d'étude / Atelier
- 2. Investissements de nouveaux matériels
- Bureau d'étude / Atelier

3. Formations aux normes énergétiques

Administratif / Personne dédiée

« Nouvelles formations », car pas d'offre en lien avec la réalité des entreprises



- Et vous, quels sont vos besoins en formation ?
 - Atelier
 - Bureau d'études
 - Chantier
 - Administratif







BIM

Outils numériques 3D



Soudure

Domotique



Accompagnement 8èmes Assises de la Métallerie

> FFBIM

- Comprendre le BIM pour le déployer
- http://www.ffbim.fr/
- Des vidéos, des informations,
- Enquêtes sur les types de matériels

> Formation Action

- Chantier à déployer en BIM avec un accompagnement formation
- « petit » Chantier
- Accompagnement FFB /Union des métalliers
- Création d'un référentiel



- Chargé d'affaires junior en métallerie
 - Développer les compétences d'un collaborateur de l'entreprise
 - Recruter un candidat et l'accompagner dans la prise de poste
 - 8 mois Présentielle + elearning
- ➤ Serrurier de ville
 - Domotique
 - 12 mois Alternance
- ➤ Installateur Portes / Portails et Portes automatiques piétonnes
 - Formations e-learning

Formations
QUALIFIANTE
CQP
Reconnu par la
branche

=

Valorisation du collaborateur

= 1

Label pour l'enrteprise



Formations E-learning

- Réglementaire / normatives
- Accessibilité / Garde-corps / Fermetures et stores / portes et portails...
- http://bmetalformation.fr/
- Des vidéos, des quizs, des évaluations,

Comment mettre à disposition des collaborateurs ?

Comment faire adhérer les collaborateurs ?

Pendant? Hors temps de travail?

Quel financement?



Mission d'innovation de 4 mois à La Métallerie de l'Authion à Mazé (49) sous l'initiative d'Angers Technopole

Témoignage de Jérémy Blanche, dirigeant de la Métallerie de l'Authion et de Kelig Even en qualité de chef projet innovation











Présentation des projets

Porte coupe feu & certification

Value Proposition Design

Gamme de garde-corps

Logiciel de planification collaboratif

Plateforme collaborative de prêt d'engins

CONSTRUCTION DE PARTENARIATS



Valoriser et valider les compétences de vos collaborateurs! Quelles formations?

Une démarche initiée

Outils de créativité

Brainstorming, Echauffement et jeux de plasticité intellectuelle, intelligence émotionnelle

Introduction à l'innovation

Enjeux de la protection propriété intellectuelle et industrielle

Veille technologique, économique, concurrentielle, tendances du marché...

Développement commercial et Stratégie de développement

Processus de développement commercial centré sur l'expérience client et utilisateur sous tendu par le management et l'organisation

Management transversal

Modèle économique / Méthode CANVAS





Préconisations ... poursuivre la démarche

Conditions propices à l'innovation et au changement

Créer les conditions propices à l'expression de tous

Encourager l'improvisation et l'exploration

Créer les conditions structurelles Nouveau rôle du manager Développement commercial

Veille

Technologique
Concurrences
Projets architectes
Tendances

Prospection clients
Création d'un "Sales
Pipeline"

Création de Partenariats

Partenariat avec fournisseurs (Gardes corps)

Co construction avec Clients (Logiciel)

Partenariat avec Architectes et Maîtres d'oeuvre

Partenariat Corps de métier (Plateforme Collaborative)



Métallerie 3.0